

# Bruno Gaspard

31 rue Camille Mouquet  
94220 Charenton Le Pont  
07 62 12 61 81  
[brunogaspard@gmail.com](mailto:brunogaspard@gmail.com)

## **Gestion**

### **patrimoine**

3ème cycle gestion de patrimoine  
Expertise des lois fiscales ( Pinel, LMNP, Malraux)  
Fiscalité des particuliers

## **Ventes**

Création et développement d'un réseau de ventes  
Maîtrise de l'acte de vente ( R0, R1 , R2)  
Prospection, suivi, gestion des comptes

## **Management**

Encadrement commercial  
Gestion budget  
Accompagnement des collaborateurs  
Organisation planning et réunion

## **Export**

Prospection de nouveaux marchés en Europe, Afrique, Moyen Orient, Asie  
Responsable du marketing mix des marques et des agents export  
Distribution sélective

## EXPÉRIENCES GESTION DE PATRIMOINE

2016

*Conseiller indépendant immobilier ancien  
Engel et Voelkers/ immobilier de luxe Paris*

2012 2014

*Conseiller en gestion de patrimoine  
La maison de l'investisseur / immobilier VEFA*

Réalisation de bilans patrimoniaux : apports de conseils juridiques et fiscaux  
Présentation des lois fiscales en vigueur : Pinel, LMNP, Monuments historiques, Malraux  
Réservation des programmes immobiliers en VEFA  
Négociation des conditions bancaires en partenariat avec un courtier

2007 2008

*Conseiller en gestion de patrimoine  
Valority/ immobilier VEFA*

Prospection téléphonique à partir de fiches internet et prise de rendez vous  
Réalisation de bilans patrimoniaux  
Présentation des lois fiscales : Robien, LMNP, Malraux, Girardin  
Constitution des dossiers de crédit et recherche du meilleur taux d'emprunt auprès de Valority crédit  
21 ventes immobilières à l'année

## EXPERIENCES ASSURANCES

2009 –2011

*Conseiller assurances*

*Swisslife/ assurances prévoyance*

Responsable de la prospection et du développement de la clientèle dans le Val de Marne  
Analyse patrimoniale centrée sur la retraite, la prévoyance, des TPE, TNS  
Présentation et ventes de contrats de prévoyance, santé, GAV, assurances vie  
Suivi de clientèle et défense du portefeuille

### EXPERIENCE COMMERCIALE / MANAGEMENT

2001 2006

*Directeur des ventes France*

*Bouchard décors/ décoration vitrine : métiers de bouche*

Animation sur le terrain de la force de vente  
Recrutement de 10 nouveaux VRP multicartes  
Suivi des résultats commerciaux  
Contrôle budgétaire  
Augmentation de 20 % du CA sur la période  
Responsable du marketing mix auprès de la direction

### EXPERIENCES EXPORT

1981 1991

**CARRIERE A L'INTERNATIONAL**

*Directeur export / bijoux Murat : bijoux plaqué or et or 18k*

*Chef de zone export/ parfums Caron Revillon/ cosmétiques Ingrid Millet*

*Zones export :*

*Proche et moyen Orient, Afrique*

*Adjoint au directeur export/ Capillaires Perma*

## **FORMATION / DIPLÔMES**

**ESLSCA**, Paris 1993

3<sup>ème</sup> cycle de gestion de patrimoine

**EBS**, European Business School, Paris 1980

Option négoce et affaires internationales

Anglais courant

Allemand scolaire

Connaissances informatiques: Word, Excel, Access, Internet